



CASE FLORENCE NANDAWULAU I UGANDA HAR LÅNT 250 EURO VIA FED. HUN FREMSTILLER 50 BRÆNDEKOMFURER OM DAGEN OG SÆLGER DEM FOR 0,25 EURO PR. STK.

Ved udgangen af 2008 håber MYC4 at have 25.000 investorer og formidle investeringer for 12,5 mio. euro i over 5.000 virksomheder i Afrika.

MYC4's forretningsmodel

MYC4's forretningsmodel er udviklet med det formål at søge at løse det problem, der ligger i, at kun store og meget små forretninger i Afrika har adgang til finansiering, mens dette kun i begrænset omfang er tilfældet for de mange små og mellemstore forretninger. Afrikanske makroforretninger har adgang til international kommerciel finansiering via store banker, og mikroforretninger støttes af midler fra donationer gennem et stigende antal mikrofinansieringsmuligheder.

Erfaringen viser imidlertid, at et lands rigdom måles på antallet af dets blomstrende små virksomheder og ikke på antallet af dets gigantvirksomheder. Derfor er MYC4 fast besluttet på at udrydde fattigdommen i Afrika gennem vækst blandt små og mellemstore forretninger, der ikke har mulighed for at opnå finansiering fra de traditionelle finansieringsinstitutter, eller som må betale ågerrenter til lokale pengeudlånere.

MYC4 arbejder i dag i toppen af mikrofinansieringsmarkedet (lån på > 100 euro) og i bunden af mesosegmentet, små og mellemstore virksomheder (lån på < 100.000 euro). Der tilbydes ikke lån til de allerfattigste, men derimod til entreprenører, der allerede har en lille forretning eller et lille firma, men som ikke har adgang til finansiering på rimelige vilkår. Fremover vil MYC4 også tilbyde lån til en bredere kreds inden for mesosegmentet.

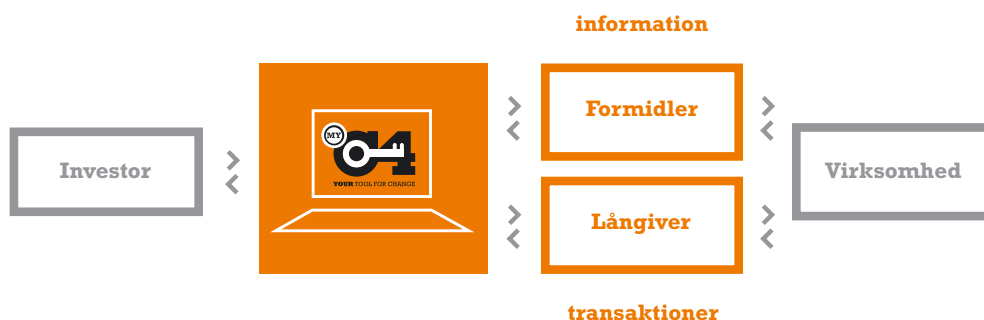


“DEN MANGLENDE MIDTE“

Store og meget små forretninger har adgang til finansiering, mens dette kun i begrænset omfang er tilfældet for små forretninger i udviklingslandene

Platformen

MYC4's platform er opbygget omkring et netværk af lokale formidlere, der foretager en grundig undersøgelse af dem, der ønsker at optage lån, og lokale långivere, der varetager den egentlige finansielle transaktion. Alle virksomheder, der er interesseret i at opnå lån, bliver underlagt en grundig undersøgelsesproces med henblik på at sikre, at de har udsigt til en sund økonomisk vækst, før de bliver klassificeret som investeringsmål på MYC4's platform. Denne "due diligence"-proces omfatter bl.a. en undersøgelse af virksomhedens baggrund mht. omdømme og historik og af, hvorvidt den er involveret i nogen form for anden virksomhed, der strider mod MYC4's vision og mission.



En investor kan investere i en eller så mange virksomheder, som han eller hun ønsker. Investorer investerer som enkeltpersoner, som en gruppe eller som et selskab/organisation. På MYC4's platform kan investorerne se alle de virksomheder, der kan bydes på, med en beskrivelse af virksomhederne, de ønskede lånebeløb samt den maksimale rente, låntagerne kan betale. Budprocessen er baseret på princippet for "hollandsk auktion", som grundlæggende går ud på, at jo flere investorer der er interesseret i at investere, jo mere favorable bliver vilkårene for den afrikanske forretning.

Forretningsmodellen er baseret alene på transaktionsgebyrer. Det er omkostningsfrit at investere via platformen, og det er ligeledes gratis for den afrikanske virksomhed at prøve at opnå et lån, idet modellen virker efter princippet "ingen behandling, ingen betaling". MYC4 opkræver et gebyr for at stille den infrastruktur til rådighed, der varetager transaktionerne. Den afrikanske virksomhed vil blive pålagt et enhedsgebyr på 2% af lånebeløbet. Dette gebyr skal først betales, når lånet rent faktisk udbetales. Når lånet er tilbagebetalt, betaler den afrikanske virksomhed et gebyr på yderligere 2% af det tilbagebetalte beløb på basis af faldende saldo.

Et selvregulerende marked

Med denne model bliver alle vindere: Låntagerne opnår lån til en rente, de kan betale; investorerne får indtjening i form af renter; og MYC4 får i sidste ende 3% fra låntagerne. Formidleren og långiveren opkræver også gebyr for deres ydelser. Som følge af platformens karakter – den åbne budproces – bliver modellen til en selvregulerende handelsplads, som ansporer formidlerne og långiverne til at yde deres bedste og investorerne til at tilbyde lukrative rentesatser.

Lånene tilbagebetales månedligt med et incitament til låntageren om at betale tilbage så hurtigt som muligt, idet renten tilskrives på basis af faldende saldo. Tilbagebetaling før tid eller til tiden giver også låntageren et godt omdømme hos MYC4 og dermed mulighed for at ansøge om et større lån næste gang.

Der er en potentiel risiko forbundet med alle investeringer, og der er ingen garanti for, at investorerne opnår et afkast af deres investering. Forundersøgelsesprocessen (due diligence) sikrer imidlertid, at de udvalgte afrikanske virksomheder er solide og har gode udsigter med hensyn til bæredygtighed, tilbagebetaling og afkast af investeringen. Det gennemsnitlige investeringsafkast var 11,7% i 2007.

Alle lån er baseret på euro, men afhængigt af lånebeløbet kan der udbetales lån i lokal valuta.

Gennemsigtighed

Gennemsigtighed for de pengestrømme, der overføres via MYC4's infrastruktur, er ønskelig for alle involverede parter. Derfor er det ikke bare MYC4's mål at have fuld gennemsigtighed og ansvarlighed på alle områder og i alle transaktioner i MYC4's forretningsmodel, men MYC4 investerer også i kvalitetssikringssystemer og systemer, der sikrer overholdelse af reglerne, med det formål at sikre bæredygtighed på alle niveauer.

Den gennemsnitlige behandlingstid for en lånetransaktion på MYC4's platform er 14 dage – at regne fra det tidspunkt, låntageren lægger sin ansøgning op på platformen, og til det tidspunkt, overførslen finder sted. Budprocessen starter ved 15 euro. Det gennemsnitligt investerede beløb er 342 euro, og den højeste investering til dato er 250.000 euro. Den endelige aftale er ofte sammensat af bud fra flere investorer, der byder ind på en rentesats, som låntageren føler sig sikker på at kunne betale.

Kapacitetsopbygning og skalérbarhed

Som følge af MYC4's strategi for kapacitetsopbygning på det afrikanske kontinent investerer MYC4 i undervisning af formidlere og entreprenører som led i et tilskuds- og donationsprogram, der er udviklet med det formål at udnytte afrikanernes evner inden for entreprenørskab.

MYC4 er p.t. aktiv i Uganda, Elfenbenskysten og Kenya og har planer om at udvide aktiviteterne til Tanzania, Rwanda, Ghana og Senegal i løbet af 2008. MYC4 har en række nye produkter under overvejelse for 2009 og 2010: lån til start-ups, lån til folk i landområderne, fastforrentede lån, private equity og obligationer. MYC4 opererer side om side med ikke-statslige organisationer (ngo'er), men opererer ikke i katastrofeområder.

For at sikre forretningsmodellens skalérbarhed og opnåelse af den ønskede mængde pålidelige afrikanske forretninger vil MYC4 søge at tiltrække kendte finansielle institutioner til at fungere som MYC4's långivere og ngo'er til at fungere som formidlere. Derudover vil MYC4 sætte fokus på internationale selskaber, der har aktiviteter i Afrika, og prøve at få dem til at påtage sig rollerne som formidlere og långivere som led i deres globale aktiviteter inden for social ansvarlighed (CSR) eller som investering i deres egen forsyningskæde.

MYC4's forretningsmodel er udviklet i Danmark, og størstedelen af investorerne er danske. Senere i 2008 vil MYC4 øge sin aktionsradius til Island, Sverige og Holland, og i 2009 vil MYC4 desuden påbegynde aktiviteter i USA.

MYC4

Med fokus på forretning som drivkraft bag indsatsen for at afskaffe fattigdom giver MYC4 investorerne adgang til en dynamisk platform med henblik på at skabe og støtte nye forretningsmæssige initiativer og innovation i Afrika. MYC4 tilvejebringer finansiering til dem, der ellers ikke har adgang til finansiering, bringer mennesker sammen om forretningsaftaler på de bedste markedsvilkår og med internettet som katalysator for forandring.

MYC4 arbejder for at blive en global platform, der forener kapital, mennesker og erfaring i en fælles indsats for at fremme bæredygtige forretningsmuligheder i Afrika.

MYC4's mål er at blive den første virksomhed i verden, der ejes af verden, dvs. med jordens 6,6 mia. beboere som aktionærer. Ved udgangen af 2008 håber MYC4 at have 25.000 investorer og formidle investeringer for 12,5 mio. euro i over 5.000 virksomheder i Afrika.

MYC4 har hovedsæde i København og et it-udviklingscenter i Ugandas hovedstad, Kampala. MYC4 A/S blev stiftet i maj 2006 som et joint venture mellem Mads Kjær, Kjaer Group A/S, og Tim Vang.

For ydeligere information kontakt venligst:

Alette Heinrich Pramming

Head of Communications
MYC4 Danmark



MYC4 A/S

Frederiksholms Kanal 4, 4.
1220 København K

Telefon: +45 7026 2015

Fax: +45 4926 2015

E-mail: info@myc4.com

www.myc4.com